

Die Aviation Academy Austria GmbH betreibt in Neusiedl am See ein Pilotenausbildungszentrum spezialisiert auf die Flugzeugtypen ATR 42/72, Fokker F100 und Cessna Citation XLS. Zur Verstärkung unseres engagierten Teams suchen wir eine/n Mitarbeiter/in als

Key Account Sales (m/w)

Flugsimulator-Trainingszentrum

Ihr zukünftiges Aufgabengebiet umfasst:

- > Verkauf von Simulator Kapazitäten an Fluggesellschaften
- Neukundengewinnung
- Planung und Dokumentation von Schulungskursen
- Umsetzung der Marketing- und Verkaufsförderungsmaßnahmen
- Pflege und Sicherstellung von langfristigen Kundenbeziehungen
- Marktanalyse, Produktmanagement, Reportwesen

Ihr Profil:

- Wirtschaftliche Ausbildung (z.B. FH, WU) oder mehrjährige Vertriebserfahrung
- Affinität zur Fliegerei, Erfahrung in der Luftfahrt vorteilhaft
- Strukturierte, eigenständige und zuverlässige Arbeitsweise
- Unternehmerisches Denken und starke Vertriebs- sowie Ergebnisorientierung
- Hohe kommunikative Kompetenzen, Selbstorganisation und Serviceorientierung
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse (Excel, Word)
- Ausgezeichnete Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten eine abwechslungsreiche und interessante Tätigkeit, ein kollegiales und offenes Betriebsklima. Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf und Foto per E-Mail an: jobs@aviationacademy.at - zu Handen Herr Mag. Holy.